

Een boeiend verleden, klaar voor de toekomst.

De *Vlaamsche Automobielbond* werd opgericht in 1924. Sindsdien groeide VAB uit tot dé mobiliteitsreferentie. We bieden onze klanten een breed gamma producten en diensten die hun mobiliteit maximaal beschermen. Met deskundig advies, slimme innovaties, handige diensten en concrete oplossingen zorgen we ervoor dat iedereen steeds voluit vooruit kan blijven gaan.



1922

Oprichting Vlaamsche Toeristenbond

Frits Henderickx, Chris De Does en Stan Leurs dromen er al jaren van om een Nederlandstalige vereniging op te richten om bij de Vlamingen reizen en toerisme te bevorderen. Cultuur en toerisme zijn nog voor de vaak Franstalige happy few en daar willen ze verandering brengen.

1938

Hoofdzetel VTB & VAB, Sint-Jacobsmarkt

VAB kent een eerder moeilijke start, maar vindt al snel aansluiting bij VTB. Beide verenigingen werkten nauw samen, en in september 1940 versmelten ze tot VTB-VAB. In de beginjaren opereert de vereniging vanuit diverse locaties in het Antwerpse tot in 1926 wanneer de eerste officiële hoofdzetel in gebruik wordt genomen op de Paardenmarkt. In 1938 wordt dat pand vervuild voor de Sint-Jacobsmarkt.

1953

Start vrijwilligerswerk pechverhelping

1924

Oprichting Vlaamsche Automobielbond

Op 30 september 1924 wordt onder impuls van industrieel Lieven Gevaert de Vlaamsche Automobielbond opgericht. VAB stelt zich als doel het automobielwezen te bevorderen, waaronder de verbetering van wegen, het ondersteunen van onderzoek, het uitgeven van tijdschriften over autotechniek en het organiseren van congressen en tentoonstellingen. Die doelstellingen moeten in de breedste zin worden geïnterpreteerd.

1940

Samensmelting tot VTB-VAB

1957

VAB start rijlessen voor aangesloten leden

1964

Start depannagedienst Antwerpse agglomeratie

1969

Start 'Wacht op de Weg'

1979

Verhuis naar Zwijndrecht

Start Diagnosecentrum

1966

Officiële erkenning VAB-Rijschool

VAB organiseert al sinds 1957 rijlessen voor zijn leden, de officiële erkenning volgt op 23 februari 1966. De VAB-Rijschool kent de volgende decennia een sterke groei, maar in een financiële crisis begin jaren '90 wordt de rijschool verkocht. Met de diversificatiestrategie bij het begin van het nieuwe millenium koopt VAB ze terug. Vandaag is de VAB-Rijschool uitgesproken marktleider in Vlaanderen met 64 kantoren en 335 instructeurs.

1974

Oprichting Europech

Met de lancering van Europech in 1974 komt VAB tegemoet aan de vraag van steeds meer reislustige Vlamingen. Daartoe worden twee Chevrolet Impala's aangekocht en een tweedehandse Land Rover. Een schot in de roos, in drie jaar tijd verzesvoudigt de verkoop van de reisbijstandsverzekering. De service wordt verder geprofessionaliseerd, en VAB-Reisbijstand is vandaag een gevestigde waarde op de reisverzekeringsmarkt.





1982

Start verovering B2B-markt

De eerste grote B2B-klant is Leaseplan, destijds uitgesproken marktleider in wagenparkbeheer. Vanaf dan gaat het erg snel met contracten in de leasemarkt, maar ook bij verzekeringsmaatschappijen, autoconstructeurs en bedrijven met grote vloten. Dat laat zich ook voelen in de personeelscijfers: eind jaren '80 stijgt het aantal werknemers tot ongeveer 650. Ook het aantal VTB-VAB kantoren groeit mee, van 15 kantoren in 1970 tot een dertigtal eind jaren '80.

1990

VTB-VAB wordt omgebouwd tot een nv



1987

Volkswagen Jetta wint eerste 'Gezinswagen van het Jaar'

De verkiezing van de 'VAB-Gezinswagen van het Jaar' is een jaarlijks weerkerend evenement, waarbij wagens worden getest door een jury van gezinnen en autojournalisten. Vanaf 2002 zijn er twee laureaten in twee prijsklassen, en sinds 2012 een derde categorie voor elektrisch aangedreven wagens. Die wordt gesupprimeerd met de editie van 2025, gezien ze voldoende maturiteit hebben om te concurreren met klassiek aangedreven auto's.

1994

Start aanbod tankkaarten

Op zoek naar tastbare ledenvoordelen start VAB in 1994 met de uitrol van tankkaarten. Met die gratis kaart, geldig voor het Europese netwerk van Esso, krijgen leden een korting op de pomp-prijs. Al snel wordt de keuze uitgebreid met het Belgisch netwerk van Q8. Vandaag worden de kaarten ook aangeboden aan bedrijfsvloten, en hebben professionele klanten zelfs de mogelijkheid om een multimerkenkaart aan te vragen.



1998

Start verkoop VAB-Tweedehandswagens

Uit de resultaten van een marktonderzoek in 1997 stelt VAB aan de kaak dat de markt van tweedehandswagens behoorlijk rot is. Fraude alom met kilometerteller, onderhoudsboekjes, ontbreken van valabele verkoopcontracten en een degelijke waarborg zijn schering en inslag. VAB toont aan dat het ook eerlijk kan, en lanceert met succes in 1998 de verkoop van tweedehandswagens op de site in Zwijndrecht.



2001

Oprichting VAB Training & Consult

VAB-Training & Consult is het technisch competentiecentrum voor de automotive center, met een zeer ervaren team van gedreven vakmensen. Vanuit hun eigen sterke expertise en technisch specialisme staan ze elke partner bij met raad, daad en veel enthousiasme. Training & Consult ondersteunt het cliënteel via technische helpdesks, (mobiele) diagnoses en consulting tot in-house ondersteuning, coaching en opleiding.

1999

Verkoop touractiviteiten aan TUI

2002

VAB & Touring praten over een mogelijke fusie



2003

KBC wordt meerderheidsaandeelhouder

Het zijn woelige jaren, eind van de jaren tachtig. De financiële resultaten zijn ongunstig en een herstructurering dringt zich op. In 1990 worden de socio-culturele activiteiten ondergebracht in VTB-VAB vzw en de commerciële activiteiten in VTB-VAB nv, met als aandeelhouders ABB, de financiële holding Gevaert en VTB-VAB vzw. In 1998 wordt de bankverzekeringsgroep KBC opgericht waartoe ABB behoort, en in 2003 neemt KBC-Verzekeringen het aandelenpakket van Gevaert over en wordt meerderheidsaandeelhouder. Sinds 2019 controleert KBC de volle 100% van de aandelen.

2005

VAB wordt aandeelhouder van Optimobil Belgium

VAB wordt in 2005 medeaandeelhouder van Optimobil Belgium, bekend onder merknaam Cambio. Met Cambio kunnen abonnees een wagen huren op de momenten waarop ze die nodig hebben, en besparen ze op aankoop, onderhoud, parking enz. Vandaag heeft Cambio meer dan 70.000 abonnees en is actief in meer dan honderd steden en gemeenten in België. Cambio is een initiatief van Mpact (het vroegere Taxisstop), De Lijn, NMBS en VAB.

2004

Start VAB Fleet Services

VAB Fleet Services, recent omgedoopt tot VAB Automotive Solutions, biedt totaaloplossingen aan in transport, opslag, remarketing, operationeel vlootbeheer en het rij- en verkoopsklaar maken van nieuwe en tweedehandsvoertuigen voor de eindklant.

2006

Nieuwe opstart VAB-Rijschool met kantoren in Zwijndrecht en Sint-Niklaas



2007

**Overname Rijwijs Brugge +
lancering virtuele rijjschool**

**Opstart joint-venture 24+
(50/50 KBC/VAB)**



2011

**VAB wordt aandeelhouder
in mobiliteitsstudiebureau Traject**

De wereld veranderen door de mobiliteit te veranderen, dat stelt Traject als kerntaak. Heel wat bedrijven, overheden, organisaties en projectontwikkelaars zijn bezig met een toekomstvisie op ruimtelijk vlak. Traject heeft een jarenlange ervaring terzake, is expert in procesbegeleiding en mobiliteit en helpt hen bij het uitdenken en uitwerken van een duurzame mobiliteitsstrategie. Dat past perfect bij VAB als meerderheidsaandeelhouder.

2008

**VTB-VAB nv wordt definitief VAB
met nieuw logo**

**Overname Depannage 2000
& Vlaamse Rijscholen Groep (VRG)**

2013

**Lancering nieuw product:
VAB-Pechverhelping fiets**

Het wordt hoe langer hoe duidelijker dat we voor multimodaal verkeer gaan: in functie van je verplaatsing kies je het gepaste vervoermiddel. De auto is niet weg te denken, maar de fiets is een belangrijk alternatief, en zowat een derde van de werknemers gebruikt hem voor woon-werkverplaatsingen. VAB speelt in op die populariteit en lanceert in 2013 pechverhelping voor fietsen, later komt ook nog de fietsverzekering in het aanbod.

2014

**Lancering bandencentrales
met VAB-Banden**



2015

Participatie VAB in Olympus

Het beheer van bedrijfsmobiliteit wordt met de Olympus-app super eenvoudig. Werknemers genieten van mobiliteit op maat in zowat 35 opties. Ze kunnen tickets downloaden voor trein, tram, bus, een deelwagen of -fiets reserveren, parkeren, een taxi bestellen enz. Werkgevers genieten van een eenvoudige administratie, een milieuvriendelijk imago én een verhoogde productiviteit.

2021

**Omvorming VAB-Fleet Services
tot VAB-Koopman Automotive Services**



2022

**Lancering online pechverhelping
aanvragen**

Of je nu klant bent of niet, vanaf 2022 kan je bij VAB digitaal hulp oproepen bij autopech in België. Je klikt met je smartphone op de rode pechknop op vab.be, en na het volgen van vijf eenvoudige stappen wordt je pechaanvraag realtime geregistreerd en toegewezen aan een wegenwachter. Die weet via geolocalisatie precies waar je staat, en jij wordt via SMS verder op de hoogte gehouden.



2023

VAB investeert in digitalisering, operationele processen en klantencommunicatie

VAB stoot gedeeltelijk de bandenactiviteiten af

2024

VAB viert zijn centennium als de mobiliteitsreferentie in Vlaanderen

VAB Automotive Solutions bestaat 20 jaar

